



# CCI BOUTIQUE TEST

TENTEZ L'EXPÉRIENCE !



Ce document doit être rédigé de manière synthétique et devra comporter 4 à 6 pages. Vous pourrez joindre, de manière dissociée, tout autre document que vous jugerez important pour la bonne connaissance du projet.

Contactez votre CCISE pour vous accompagner dans le montage de ce dossier de candidature  
Tel. 02 35 11 25 47

## L'ÉQUIPE

### Porteur du projet

Prénom - Nom :  
Date de naissance :  
Statut :  
Situation professionnelle  
N° téléphone :  
Mail :  
**CV à joindre au dossier**  
Autres structures d'accompagnement :

### L'adéquation Projet / Equipe

Votre cœur de métier :  
Vos motivations :

#### Membres et compétences dans l'équipe :

Nom :  
Prénom :  
Compétence principale :

## L'ENTREPRISE

Entreprise :  
Adresse :  
Date de création :  
Secteur d'activité :  
Forme juridique :  
Siret :  
Capital :  
Répartition des parts :  
Effectif :

## LE CONSTAT / L'IDÉE










*Le concept, le produit ou le service proposé*

*Etat de situation du projet : en réflexion / en cours de réalisation / réalisé*

Intitulé du projet :

Quel(s) problème(s)/besoin(s) avez-vous identifié(s) ?

## BUSINESS MODEL CANVAS

Partenaires clés 	Activités clés 	Propositions de valeur 	Relations avec les clients 	Segments de clientèle 	
		Ressources clés 	Canaux 		
Structure des coûts 			Flux de revenus 		

### Innovation

En quoi votre idée est-elle innovante ?

### Ambition

Comment voyez-vous votre projet dans 5 ans ?

Quelle utilisation du produit / service proposé ?

Quels sont les réglementations / contraintes :

Benchmark :

### Votre stratégie commerciale et communication

*Relation client – canaux de distribution – intégration du digital*

### La concurrence

Quelles sont les solutions actuelles aux besoins identifiés ?

Quels sont vos principaux concurrents et votre différenciation ?

## Les partenaires

Indiquer les partenaires technologiques, financiers, juridiques, commerciaux, etc ... identifiés ou envisagés

Qui sont vos partenaires :

Dont vos partenaires clés ?

Fournisseurs :

Clients partenaires, intentions de commande :

## SWOT

Forces	Faiblesses
- - -	- - -
Opportunités	Menaces
- - -	- - -

## LES CHIFFRES CLÉS DU PROJET

Quels fonds consacrez-vous à votre projet ?

BESOINS	RESSOURCES
<b>Investissements</b> Investissements nécessaires au démarrage de l'activité	<b>Fonds propres</b>
<b>Fonctionnement</b> Indiquez l'estimation chiffrée des besoins tant matériels que financiers	<b>Aides</b> Ex : prêt d'honneur ou coup de pouce

Si entreprise déjà créée :

	N	N-1	N-2
<b>Chiffre d'Affaires</b>			
<b>Résultat net</b>			

### Prévisionnel

Décomposition du Chiffre d'affaires prévisionnel : Mode de calcul, Jours facturés, tarif horaire, répartition par type de clientèle

### Emploi

Votre projet est-il susceptible de créer de l'emploi ?

### LE TIMING

Quel délai estimez-vous pour l'émergence du projet :



#### Les étapes réalisées

Indiquez l'état d'avancement notamment en ce qui concerne la création de l'entreprise  
Quels financements/aides avez-vous déjà obtenues :

#### Les prochaines étapes

Indiquez la chronologie des étapes à venir (structuration de l'équipe, recrutement, production, validation technique, mise sur le marché ...)

De quelles prestations pensez-vous avoir besoin ?

Lieu souhaité d'implantation ?

Besoin en surface commerciale ?

# TENTEZ L'EXPÉRIENCE

LA CCI SEINE ESTUAIRE VOUS ACCOMPAGNE  
DANS LA CRÉATION DE VOTRE COMMERCE

VOUS  
SOUHAITEZ  
OUVRIR UN  
COMMERCE ?

ENVIE DE  
DÉVELOPPER  
UN CONCEPT  
NOVATEUR ?

ET  
SI CET  
ESPACE  
ÉTAIT LE  
VÔTRE ?

un service

 **CCI**  
SEINE ESTUAIRE